

<https://www.komos.de/job/projektmanager-in-m-w-d/>

## Key Account Manager/in (m/w/d)

### Ihre Aufgaben:

- Aufbau und Gewinnung neuer Kunden
- Vertriebliche Verantwortung für die Betreuung eines bestehenden Kundenstamms
- Technische Produkt- und Prozessberatung für verschiedene Technologien
- Eigenverantwortliche Bearbeitung von Anfragen und Erstellung von Angeboten
- Führen von Verkaufsgesprächen und Vertragsverhandlungen inkl. Preisverhandlungen
  
- Vor- und Nachbereitung sowie Betreuung von Messen

### Ihr Profil:

- Idealerweise abgeschlossenes Studium mit Schwerpunkt im technischen Bereich und Erfahrungen im Bereich von Fertigungstechnologien – Drehen, Stanzen und Kunststoffspritzguss
- Idealerweise einschlägige Vertriebserfahrung
- Betriebswirtschaftliches Denken und teamorientiertes Handeln
- Flexibilität, Selbstständigkeit und Verhandlungsgeschick zusammen mit sicherem Auftreten und Kommunikationsstärke
- Sicherer Umgang mit MS Office
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse, in Wort und Schrift
- Gültiger PKW-Führerschein der Klasse B
- Reisebereitschaft Region DACH

### Das erwartet Sie:

- Verantwortungsvolles Aufgabengebiet
- Familiäres Arbeitsumfeld
- Sicherer Arbeitsplatz in einem motivierten, konstruktiven und dynamischen Team mit einem geregelten und familienfreundlichen Arbeitszeitmodell kombiniert mit flachen Hierarchien
- Angebot von betrieblichem Firmensport
- Betriebliche Altersvorsorge
- Mitarbeiterparkplatz
- Kostenlose Kalt- und Heißgetränke am Standort

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

**Arbeitgeber**  
KOMOS GmbH

**Arbeitspensum**  
Vollzeit

**Ansprechpartner:**  
Frau Caroline Giesemann

[c.giesemann@komos.de](mailto:c.giesemann@komos.de)

036692/490-15

**Arbeitsort**  
Bahnhofstraße 2, 07616, Bürgel,  
Thüringen, Deutschland

**Veröffentlichungsdatum**  
05.05.2025