

Werkstudent Neukundenakquise Vertrieb

Beschreibung

- Als aktiver *Mitgestalter*/in unseres Vertriebsteams übernimmst du die Recherche von potenziellen Neukunden. Dein Fokus liegt dabei auf neuen Interessenten, die zu unserem Unternehmensprofil passen.
- Du stellst den ersten Kontakt per Telefon her und legst den Grundstein für erfolgreiche Geschäftsbeziehungen, indem du Kennenlerntermine mit unseren Key-Account-Managern arrangierst.
- Mit deinem scharfen Blick behältst du offene Anfragen im Auge und gehst proaktiv auf Feedbackjagd – dein Antrieb bringt den Vertriebsprozess entscheidend voran.
- Mit Präzision und Übersicht dokumentierst du all deine Vertriebsaktivitäten in unserem CRM-System. Deine Arbeit ist dabei von Transparenz und Übersichtlichkeit geprägt.
- Als Inspirationsquelle unseres Teams bist du gefragt, dein Feedback und deine kreativen Ideen einzubringen. Wir schätzen deinen Input und sind gespannt auf deine Vorschläge, um gemeinsam die KOMOS GmbH auf das nächste Level zu heben. Deine Ideen haben hier nicht nur Raum, sondern auch die Chance, realisiert zu werden und unser Unternehmen nachhaltig zu prägen.

Qualifikationen / Anforderungen

- Du studierst Vollzeit in einem Studiengang mit wirtschaftswissenschaftlichem Bezug, wie beispielsweise BWL, VWL, Marketing oder Wirtschaftspsychologie und kannst bis zu 20 Stunden pro Woche bei uns investieren – in den Semesterferien gerne auch mehr!
- Du findest das Berufsfeld Vertrieb/Sales spannend und hast idealerweise bereits erste Erfahrungen im Kundenkontakt und im Umgang mit CRM-Systemen gesammelt. Dies ist aber nicht zwingend notwendig!
- Deine Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sind sehr gut. Darüber hinaus kommst du auch mit der englischen Sprache gut zurecht.
- Du zeichnest dich durch eine positive Einstellung und eine Hands-on Mentalität aus. Deine Kommunikationsstärke und deine proaktive Herangehensweise machen es dir leicht, auf andere zuzugehen und sie von deinen Ideen zu überzeugen.
- Du verfügst über ausgeprägte Team- und Kommunikationsfähigkeiten. Du bist in der Lage, klar und effektiv zu kommunizieren und fühlst dich in einem Teamumfeld wohl.
- Du zeigst eine strukturierte, selbstständige Arbeitsweise und besitzt eine hohe Organisationsfähigkeit.
- Motivation, Zuverlässigkeit und Eigeninitiative sind für dich keine leeren Phrasen, sondern spiegeln deine Arbeitsweise wieder.

Leistungen der Anstellung

- Wir lieben und leben flexible Arbeitszeiten, denn eine Work-Life-Balance mit Rücksicht auf dein Studien- und Privatleben ist uns wichtig.

Arbeitgeber
KOMOS GmbH

Button
Button

Frau Kathleen Schramm

k.schramm@komos.de

Telefon: 036692/490-43

Arbeitsort
Bahnhofstraße 2, 07616, Bürgel,
Thüringen

Veröffentlichungsdatum
07.07.2023

- Nach deiner Einarbeitung ist mobiles Arbeiten pro Woche möglich.

Kontakte

Bring dich ein, pack mit an und treib uns voran – wir freuen uns auf dich!